



TEA EXCELLENCE SINCE 1823

200
YEARS
OF TEA
EXCELLENCE

Die J.T. Ronnefeldt KG ist ein erfolgreiches, mittelständisches Traditionsunternehmen auf dem Gebiet der Teeveredelung; unsere Produkte sind in 80 Ländern der Welt vertreten. Seit 1823 gründet sich unser guter Ruf auf die Qualität unserer Produkte und den individuellen, fachkundigen Service für unsere Kunden.

Für unser Team in **Frankfurt am Main** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Vertriebsmitarbeiter Inside Sales (m/w/d) - Telefonverkauf

Ihr Aufgabengebiet

- Aktive Neukundengewinnung im Bereich Fachhandel, Rückgewinnung von verlorenen Kunden sowie Potentialausschöpfung bei bestehenden Kunden
- Enge kundenorientierte Zusammenarbeit mit allen Fachabteilungen und proaktives Customer-Relationship-Management
- Betreuung der Bestandskunden hinsichtlich aller Service Belange
- Konditions- und Vertragsverhandlungen innerhalb einer definierten Bandbreite
- Sicherstellung der Umsatz- und Deckungsbeitragsziele des zu betreuenden Bereichs
- Erarbeitung und Nachverfolgung von kundenorientierten Angeboten
- Betreuung des Markenauftritts bei Kunden, insbesondere bei Markenpartnern
- Remote Umsetzung der Fachhandelsaktionen bei Kunden
- Verkaufsförderung neuer Teesorten, Produkte und Konzepte
- Reklamationsbearbeitung bzw. Sicherstellung der internen Abwicklung
- Servicemittel Einsatz nach Ermessen der Kundenpriorität

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb
- Aufgeschlossene und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit souveränem Auftreten
- Fähigkeit zur Pflege des Customer-Relationship-Managements
- Gute Umgangsformen, insbesondere im Telefonverkauf, und ausgeprägte Service Orientierung
- Fließende deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse der gängigen MS-Office Anwendungen, insbesondere Outlook

Ihre Vorteile:

- Inhabergeführtes Unternehmen mit Leidenschaft
- Umfangreiche, abteilungsübergreifende Einarbeitung und Produktschulung
- Überdurchschnittliche Mitarbeiterrabatte, Corporate Benefits, attraktive Partnerangebote (insbesondere Hotels)
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit des mobilen Arbeitens
- Gute individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Bezahlung, exzellente Arbeitsatmosphäre und motivierende Teamevents
- JobRad mit Arbeitgeberzuschuss
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an

application+job+cq73atov@onlyfy.jobs

oder nutzen direkt unseren Bewerberlink

<https://jt-ronnefeldt-kg.onlyfy.jobs/apply/draqup4r51ofn2kcmwewh98mhtirh6x>

Für Rückfragen steht Ihnen unser Personalleiter, Herr Udo Schnatz, unter 069 / 79 300 5 – 44 gerne zur Verfügung.

J. T. Ronnefeldt KG

Herr Udo Schnatz
Rotfeder-Ring 7
60327 Frankfurt/Main